

Mise à jour commerciale et opérationnelle T3 2024

Paris, 24 octobre 2024 – Le Groupe NHOA (NHOA.PA, anciennement Engie EPS) a le plaisir de publier la Mise à jour commerciale et opérationnelle non auditée contenant les indicateurs de performance au 30 septembre 2024. Un bref commentaire par *business unit* est inclus ci-dessous.

MISE À JOUR COMMERCIALE ET OPÉRATIONNELLE T3 2024	Notes	Données en	2023		2024			Var% vs T3 2023	Var% vs SI 2024
			T3 2023 au 30 septembre	FY 2023	SI 2024	T3 2024 au 30 septembre	T3 3 mois		
NHOA* Ventes ⁽¹⁾		€m	194,5	273,3	124,3	149,6	25,2	-23%	
Trésorerie et dépôts		€m	286,4	238,8	118,9	102,0	(16,9)		
dont Delta Fonds de roulement net	(1)	€m					4,0		
Trésorerie collatéralisée		€m	60,5	44,7	26,5	26,6	0,1		
Endettement		€m	149,0	(149,1)	(75,0)	(75,1)	(0,0)		
Trésorerie nette	(2)	€m	197,9	134,4	70,3	53,6	(16,8)		
Liquidité et lignes de crédit disponibles	(3)	€m	433,0	397,1	274,5	276,2 ⁽²⁾	1,7	-36%	En Ligne
dont liquidités et lignes de crédit disponibles pour tirage		€m	309,7	251,7	125,9	134,0	8,2		
dont garanties lignes de crédit dédiées		€m	123,2	145,4	148,6	142,2	-6,5		
Subventions UE et financements de l'UE à recevoir	(4)	€m	80,9	80,9	98,1	98,1	-		
Obligations et garanties en cours	(5)	€m	149,0	152,2	156,1	156,1 ⁽³⁾	(0,0)		

*Chiffres consolidés au niveau du Groupe

BY BUSINESS UNIT	Notes	Données en	T3 2023 au 30 septembre	FY 2023	SI 2024	T3 2024 au 30 septembre	T3 3 mois	Var% vs T3 2023	Var% vs SI 2024
NHOA ENERGY Ventes ⁽¹⁾		€m	151,1	204,9	90,2	101,2	11,1	-33%	
Carnet de commandes	(6)	€m	160	205	141	130		-19%	-8%
Prises de commandes sur 12 mois	(7)	€m	243	131	120	108		-56%	-10%
Capacité en ligne ⁽⁴⁾		MWh	535	846	1.010	1.010		+89%	En Ligne
Projets en construction	(8)	MWh	1.145	1.073	1.023	1.023		-11%	En Ligne
Pipeline	(9)	€m	1.110	1.110	1.962	2.220		+100%	+13%
Projets dans lesquels NHOA Energy est présélectionnée		#	7	4	6	8			

	Notes	Données en	T3 2023 au 30 septembre	FY 2023	SI 2024	T3 2024 au 30 septembre	T3 3 mois	Var% vs T3 2023	Var% vs SI 2024
--	-------	------------	-------------------------	---------	---------	-------------------------	-----------	-----------------	-----------------

eSolutions Ventes ⁽¹⁾		€m	40,9	64,7	31,5	43,3	11,8	+6%	
Capacité de production		# PoC	2.750/semaine	2.750/semaine	2.750/semaine	2.750/semaine			

	Notes	Données en	T3 2023 au 30 septembre	FY 2023	SI 2024	T3 2024 au 30 septembre	T3 3 mois	Var% vs T3 2023	Var% vs SI 2024
--	-------	------------	-------------------------	---------	---------	-------------------------	-----------	-----------------	-----------------

atlante Ventes ⁽¹⁾	(10)	€m	2,5	3,7	2,6	5,0	2,4	+102%	
Taux d'utilisation ⁽¹⁾	(11)	%	2,3%	2,2%	1,8%	2,1%	2,3%		
Taux d'occupation	(12)	%	20,3%	21,5%	26,3%	26,8%	27,1%		
Sites opérationnels et en construction ⁽⁶⁾	(13)	#	1.132	1.147	1.277	1.375	98	+21%	+8%
PoC opérationnels et en construction ⁽⁶⁾⁽⁷⁾	(14)(15)	#	3.506	3.651	4.977	5.311	334	+51%	+7%
- Italie		%	45%	42%	40%	39%			
- France		%	23%	22%	25%	29%			
- Espagne		%	11%	10%	15%	12%			
- Portugal		%	22%	26%	20%	19%			
dont PoC opérationnels ⁽⁶⁾		#	1.475	1.830	2.367	2.548	181		+8%
dont PoC déjà installés et en attente de raccordement au réseau ⁽⁶⁾		#	217	264	536	528	-8		En Ligne
dont PoC sécurisés et construction ⁽⁶⁾		#	1.814	1.557	2.074	2.235	161		+8%
Sites en cours d'évaluation	(16)	#	2.641	2.891	2.810	2.793	-17	+6%	En Ligne
Sites en développement	(17)	#	1.409	1.517	809	990	181	-30%	22%

[1] Les Ventes font référence au chiffre d'affaires et autres revenus. Les Ventes T3 2024 font référence au Chiffre d'affaires et autres revenus au 30 septembre 2024.

[2] 157,8 millions d'euros sont représentés par des lignes de crédit qui bénéficient du soutien de l'actionnaire principal, TCC Group Holdings.

[3] 120,8 millions d'euros sont représentés par des lignes de crédit qui bénéficient du soutien de l'actionnaire principal, TCC Group Holdings.

[4] À partir du T2 2023, l'indicateur de la capacité en ligne est exprimé en MWh et non en MW.

[5] Le taux d'utilisation T3 2024 au 30 septembre est calculé en pondérant les périodes passées et les taux d'utilisation trimestriels.

[6] Comprend les PoC provenant principalement du réseau acquis de KLC et Resslerar.

[7] À la lumière des orientations révisées annoncées le 5 juillet 2024 (un objectif de 3 000 points de charge en ligne d'ici 2025), le développement d'une partie ou de la totalité des PoC dans la catégorie sécurisée sera mis en attente.

NHOA Energy

Le chiffre d'affaires de NHOA Energy sur la période de neuf mois jusqu'au 30 septembre 2024 a enregistré une baisse de 33 % en glissement annuel, principalement en raison d'une diminution des coûts unitaires des systèmes, résultat d'une dégression rapide et bienvenue des prix des batteries, qui a été répercutée sur les clients. De plus, pour des raisons techniques, cette année, les livraisons d'équipements attendues (et donc la comptabilisation du chiffre d'affaires selon les principes comptables appliqués) sont fortement concentrées au quatrième trimestre 2024. Le carnet de commandes au troisième trimestre 2024 s'élève à 130 millions d'euros, avec une légère diminution par rapport au deuxième trimestre 2024. Le carnet de commandes est entièrement destiné à des tiers, confirmant l'indépendance commerciale de NHOA Energy malgré des conditions de marché difficiles. L'effort commercial accéléré de la société, tout en restant sélectif, se traduit par un doublement du Pipeline par rapport à la même période de 2023, avec huit projets pour lesquels NHOA Energy est actuellement présélectionnée.

Atlante

Atlante compte désormais plus de 2.500 points de charge (PoC) en ligne en Europe du Sud, avec l'Italie en tête avec 1.000 PoCs et le Portugal qui suit de près avec plus de 800. Bien que le ralentissement des ventes de véhicules électriques en Europe ait conduit à une révision à la baisse des objectifs pour 2025, et à une diminution conséquente de l'expansion du Pipeline, Atlante s'est concentré sur des sites stratégiques clés tels que ceux situés sur les autoroutes françaises et italiennes ; et les résultats du troisième trimestre 2024 montrent des tendances positives tant en termes de taux d'utilisation/occupation que de chiffre d'affaires global lié aux clients, avec une augmentation des ventes de +102 % en glissement annuel. Au cours des neuf premiers mois de 2024, Atlante a conclu des partenariats stratégiques, notamment avec Telepass, le leader italien du péage et de la mobilité intégrée, permettant un accès aux points de charge Atlante via un simple clic dans l'application Telepass. Atlante a également obtenu un score de 98 sur 100 et une note de 5 étoiles dans sa première évaluation GRESB Infrastructure Asset, l'un des benchmarks mondiaux les plus reconnus pour évaluer les performances environnementales, sociales et de gouvernance (ESG) dans le domaine des infrastructures et du développement immobilier.

Free2move eSolutions

Le chiffre d'affaires et autres revenus de Free2move eSolutions a atteint 43,3 millions d'euros à fin septembre 2024, soit une augmentation de 6 % par rapport à la même période en 2023. En Europe, malgré le ralentissement des ventes de véhicules électriques, les revenus ont enregistré une croissance de plus de 200 %. Cette augmentation est due à l'accélération du taux de pénétration des bornes de recharge domestiques pour véhicules électriques au sein du portefeuille de véhicules électriques de Stellantis, passant de 6 % en moyenne au troisième trimestre 2023 à 22 % en moyenne au troisième trimestre 2024. Cela s'est traduit par la vente de plus de 42.000 dispositifs de recharge pour véhicules électriques depuis le début de 2024. En Amérique du Nord, la croissance des ventes de solutions de recharge à domicile pour les clients de Stellantis se poursuit, avec plus de 4.500 dispositifs vendus depuis le début de l'année.

Notes sur la Mise à jour commerciale et opérationnelle T3 2024

(1) Delta Fonds de roulement net est un indicateur qui a été ajouté au T4 2023 et est calculé à chaque trimestre comme (A) le delta des passifs commerciaux à court terme sur la période de trois mois *moins* (B) le delta des actifs commerciaux à court terme sur la période de trois mois.

(2) Trésorerie nette est un indicateur qui a été introduit au T3 2023 et représente la somme (i) des soldes des comptes bancaires et des investissements de trésorerie facilement disponibles du Groupe NHOA (Trésorerie et Dépôts), (ii) du montant des liquidités déposées auprès des banques à titre de collatéral (et donc exclues du (i)) pour les garanties émises dans le cadre des projets du Groupe NHOA (Trésorerie collatéralisée) après déduction (iii) des montants tirés sur les facilités de crédit et des autres dettes financières, majorée des intérêts courus.

(3) Liquidité et de lignes de crédit disponibles est un indicateur qui a été modifié au T3 2023 et représente les soldes des comptes bancaires et les investissements de trésorerie facilement disponibles du Groupe NHOA (Trésorerie et Dépôts) plus les montants disponibles à la date de référence concernée dans le cadre des lignes de crédit approuvées et des garanties bancaires qui peuvent être émises.

(4) Subventions de l'UE et financements à recevoir est un indicateur qui a été introduit au T3 2023 et représente le montant total des subventions et financements approuvés et disponibles à des dates futures convenues.

(5) Obligations et garanties en cours est un indicateur qui a été introduit au T3 2023 et représente le montant des garanties bancaires (c'est-à-dire les garanties de paiement anticipé, les garanties de bonne exécution, les garanties de bonne fin et autres garanties) émises à titre de garantie financière pour l'accomplissement des obligations du Groupe NHOA conformément aux termes du projet convenu et des contrats commerciaux.

(6) Carnet de commandes représente le chiffre d'affaires estimé et autres revenus attribuables aux (i) bons de commandes reçus, aux contrats signés et aux projets sécurisés (qui représente 100 % du Carnet de commandes à présent), et (ii) contrats de Développement de Projets sécurisés par un contrat d'achat d'électricité (CAE) dont la valeur convenue est un prix au kWh d'électricité et une quantité de MW à installer (0 % du Carnet de commandes à présent). Lorsque l'exécution d'un contrat ou d'un projet a commencé, le montant enregistré en Carnet de commandes est calculé comme (A) le prix de transaction des bons de commande, des contrats ou des projets concernés sous (i) et (ii) ci-dessus, *moins* (B) le montant des revenus enregistrés, à la date de référence, conformément à la norme IFRS 15 (représentant le montant du prix de transaction affecté aux obligations de performance exécutées à la date de référence).

(7) Prises de commandes sur 12 mois représente la valeur cumulée des bons de commandes, des contrats signés et des projets attribués au cours des 12 mois précédant la date de clôture concernée.

(8) Projets en construction est un indicateur représentant l'équivalent en capacité du Carnet de commandes, en termes de contrats d'approvisionnement clés en main ou de contrats EPC signés et excluant donc les contrats de développement de projets associés à un contrat d'achat d'électricité (CAE), (voir Note (6)).

(9) Pipeline désigne l'estimation, à date, du montant des projets potentiels, appels d'offres et soumissions auxquels NHOA Energy a décidé de participer ou de répondre.

(10) Ventes incluent les données provenant de l'acquisition de la *business unit* e-mobility de Ressorlar S.r.l (« **Ressorlar** ») et l'acquisition de Kilometer Low Cost S.A. (« **KLC** »).

(11) Taux d'utilisation est un indicateur publié pour la première fois au T2 2023, qui ne s'applique qu'à l'Italie, la France et l'Espagne et est d'abord calculé au niveau de la station comme le rapport entre (a) les kWh vendus et (b) la puissance maximale disponible (c'est-à-dire la connexion au réseau disponible) multipliée par 18 heures (étant le temps de charge maximum quotidien supposé) par le nombre de jours au cours de la période concernée. Les ratios sont ensuite agrégés, pondérés par la puissance disponible des stations. Il convient de noter que les données relatives à l'utilisation des stations ne sont incluses dans le calcul qu'après une période de mise en place progressive de six mois et pour les sites disposant d'au moins une borne de recharge rapide à courant continu.

(12) L'indicateur Taux d'occupation ne s'applique qu'au Portugal où, en raison des différentes réglementations du marché local, Atlante, en tant qu'opérateur de points de charge (CPO), est rémunéré pour l'utilisation de son infrastructure « à la minute ». Le taux d'occupation est donc calculé sur une base de 24 heures, au niveau du chargeur, en considérant 1 PoC par EVSE comme le rapport entre (a) les minutes de sessions de charge vendues et (b) le nombre total de minutes dans la période concernée. Les ratios sont ensuite agrégés, pondérés par la puissance disponible des stations. Il convient de noter que les données d'occupation des stations ne sont incluses dans le calcul qu'après une période d'intégration de six mois.

(13) Sites opérationnels et en construction, comprend, à la date de référence, le nombre de sites déjà opérationnels, déjà installés mais en attente de raccordement au réseau, sécurisés et en construction. Il convient de noter que cet indicateur de performance comprend des points de charge en courant alternatif, provenant principalement des réseaux acquis de KLC et Ressorlar.

(14) PoC opérationnels et en construction, comprend les points de charge déjà opérationnels à la date de référence, déjà installés mais en attente de raccordement au réseau, sécurisés et en cours de construction. Veuillez noter que cet indicateur de performance comprend des points de charge en courant alternatif, provenant principalement des réseaux acquis de KLC et Ressorlar.

(15) Pour l'indicateur de performance « **PoC opérationnels et en construction** » la répartition géographique et par phase de construction est fournie, y compris les PoC en courant alternatif, provenant principalement des réseaux acquis de KLC et Ressler.

(16) **Sites en cours d'évaluation** comprend le nombre total de sites, à la date de référence, qui sont activement recherchés après une activité de prospection et après un premier examen interne de faisabilité de haut niveau. À ce stade, la documentation contractuelle complète reste à finaliser et à signer, tous les permis requis n'ont pas encore été attribués et la construction n'a pas commencé.

(17) **Sites en développement**, comprend les sites pour lesquels une activité de faisabilité plus détaillée commence, y compris des discussions détaillées avec les propriétaires de sites et un échange de documentation. Pour les sites inclus dans l'indicateur de performance « en cours de développement », il y a un degré raisonnable de confiance qu'ils pourront être convertis en stations de charge dans les six prochains mois (sous réserve de l'interconnexion et des délais de livraison des dispositifs).

* * *

Il est rappelé aux lecteurs que, le 13 juin 2024, TCC Group Holdings Co., Ltd, actionnaire majoritaire indirect de NHOA, a déclaré son intention de déposer une offre publique d'achat simplifiée (qui sera suivie d'un retrait obligatoire si les conditions légales sont remplies) sur les actions de la Société.

Par conséquent, la Mise à jour Commercial et Opérationnelle T3 2024 ne sera pas présentée à l'occasion d'une conférence téléphonique avec les investisseurs.

* * *

Groupe NHOA

NHOA S.A. (précédemment Engie EPS), acteur mondial dans le stockage d'énergie, la mobilité électrique les réseaux de recharge rapide et ultra-rapide pour véhicules électriques, développe des technologies qui permettent la transition vers une énergie propre et une mobilité durable, afin de façonner l'avenir d'une nouvelle génération qui vivra en harmonie avec notre planète.

Cotée à Paris sur Euronext (NHOA.PA), le Groupe NHOA est représentée dans les indices financiers CAC® Mid & Small et CAC® All-Tradable.

Le Groupe NHOA, avec ses bureaux en France, en Espagne, au Portugal, au Royaume - Uni, aux Etats-Unis, Taiwan et en Australie, maintient entièrement en Italie les fonctions recherche, développement et production de ses technologies.

Pour plus d'informations, rendez-vous sur www.nhoagroup.com



[Suivez-nous sur LinkedIn](#)



[Suivez-nous sur Instagram](#)

CONTACTS

Service de presse : Claudia Caracausi et Davide Bruzzese, Image Building, +39 02 89011300, nhoa@imagebuilding.it

Communication financière et relations institutionnelles : Chiara Cerri, +39 337 1484534, ir@nhoagroup.com

Déclarations prospectives

Ce communiqué peut contenir des déclarations prospectives. Ces déclarations ne constituent pas un engagement quant à la performance future de NHOA. Bien que NHOA considère que de telles déclarations sont fondées sur des attentes et hypothèses raisonnables à la date de publication du présent communiqué, elles sont par nature sujettes à des risques et des incertitudes qui pourraient entraîner une différence entre les performances réelles et celles décrites ou suggérées dans ces déclarations. Ces risques et incertitudes incluent, sans limitation, ceux décrits ou identifiés dans les documents publics déposés par NHOA auprès de l'Autorité des marchés financiers (AMF), y compris ceux énumérés dans la section « Facteurs de risque » du Document d'Enregistrement Universel 2023 de NHOA, déposé auprès de l'AMF le 12 avril 2024 (D.24-0279). Les investisseurs et les actionnaires de NHOA doivent noter que si tout ou partie de ces risques se matérialisent, ils pourraient avoir un impact défavorable significatif sur NHOA.

Ces déclarations prospectives peuvent être identifiées par l'emploi d'une terminologie prospective, comprenant des verbes ou des termes tels que « anticipe », « croit », « estime », « prévoit », « a pour but », « peut », « projette », « développement », « en cours de discussion » ou « client potentiel », « devrait » ou « va », « projets », « carnet de commande », « pipeline » ou, pour chacun de ces termes, leurs contraires ou autres variantes ou terminologies équivalentes, ou par des discussions de stratégie, de plans, d'objectifs, de buts, d'événements ou d'intentions futures. Ces déclarations prospectives incluent tous les points qui ne sont pas des faits historiques et qui sont à des différents degrés, incertains, comme les déclarations sur les impacts de la guerre en Ukraine et de la situation économique actuelle sur les opérations commerciales, les résultats financiers et la situation financière de NHOA et sur l'économie mondiale. Elles apparaissent tout au long de ce communiqué et comprennent, mais sans s'y limiter, des déclarations concernant les intentions, croyances ou prévisions actuelles de NHOA, concernant, entre autres, les résultats de NHOA en matière de développement commercial, de transactions, de situation financière, de perspectives, de stratégies financières, de prévisions pour la conception et le développement du produit, des applications et autorisations

réglementaires, de modalités de remboursement, de coûts de vente et de pénétration du marché. Les facteurs importants susceptibles d'affecter les performances et de faire varier sensiblement les résultats des attentes de la direction ou d'affecter la capacité de NHOA à atteindre ses objectifs stratégiques, incluent les incertitudes liées à l'impact de la guerre en Ukraine et la situation économique actuelle sur les activités, les opérations et les salariés de NHOA. De surcroît, même si les résultats des transactions, la situation financière et la croissance de NHOA, le développement des marchés et de l'industrie dans lesquels NHOA exerce son activité, coïncident avec les déclarations de ce communiqué, ces résultats ou ces développements ne peuvent pas être représentatifs des résultats ou des développements des prochaines périodes. Ces déclarations prospectives ne sont valables qu'à la date de publication de ce communiqué. NHOA n'a pas l'obligation et ne s'engage pas mettre à jour ou à réviser les déclarations prospectives.