

RÉSULTATS DE L'EXERCICE 2023 DU GROUPE NHOA

Paris, 22 février 2024 – Le Groupe NHOA (NHOA.PA, anciennement Engie EPS) a le plaisir de publier les résultats de l'exercice 2023 et la Mise à jour Opérationnelle et Commerciale au T4 2023.

Au niveau du Groupe tous les objectifs et toutes les prévisions ont été atteints :

- Le Chiffre d'affaires s'élève à 273 millions d'euros, en hausse de +65 % par rapport à l'année précédente
- L'EBITDA 2023 au niveau du Groupe, hors le périmètre d'Atlante, a atteint l'équilibre et s'élève à 3,8 millions d'euros

La *guidance* et les objectifs ont également été atteints au niveau des *Business Units*:

- **NHOA Energy** :
 - Chiffre d'affaires de 205 millions d'euros, en hausse de +33 %, malgré une chute de plus de 20 % des prix des systèmes dans l'ensemble de l'industrie, due à une baisse rapide et bienvenue des prix des batteries
 - EBITDA positif de 7,5 millions d'euros, +268 % par rapport à l'exercice 2022
 - Environ 850MWh de projets en ligne et plus de 1GWh de projets en construction, pour un total d'environ 1,9GWh
 - Pipeline stable à plus de 1 milliard d'euros
- **Free2move eSolutions**, la joint-venture entre le Groupe NHOA et Stellantis :
 - Un Chiffre d'affaires d'environ 65 millions d'euros, soit +467 % par rapport à l'exercice 2022
 - Plus de 19 000 dispositifs de recharge résidentiels pour VE vendus en Europe
 - Environ 3 000 chargeurs de VE vendus aux États-Unis, dont environ 2 300 à des revendeurs Stellantis
 - Un carnet de commandes d'environ 24 millions de dollars
- **Atlante** :
 - Plus de 3 600 points de charge en ligne et en construction, dont plus de 1 800 sont déjà opérationnels et au service des clients au quotidien
 - Plus de 4 400 sites nouveaux dans le pipeline
 - Taux d'utilisation d'environ 2,2 % en 2023 pour l'Italie, la France et l'Espagne
 - Taux d'occupation d'environ 21,5 % en 2023 pour le Portugal

« Le Groupe NHOA a atteint des résultats records en 2023, avec plus de 270 millions d'euros de chiffre d'affaires et atteignant pour la première fois l'équilibre avec 3,8 millions d'euros d'EBITDA au niveau du Groupe, hors le périmètre d'Atlante.

NHOA Energy a mis en service des projets emblématiques tels que plus de 300MWh à Taiwan, 200MWh en Australie occidentale et 100MWh en Chine continentale, atteignant ainsi plus de 800MWh de capacité en ligne, avec plus de 1GWh en cours de construction.

Free2move eSolutions a réalisé un chiffre d'affaires de 65 millions d'euros, scellant définitivement son potentiel de croissance au second semestre 2023 et marquant une progression de 58 % par rapport aux ventes au 30 septembre. La pénétration des wallbox en Europe a atteint 13 % au quatrième trimestre, contre 3 % au premier semestre. Environ

2 300 chargeurs rapides ont été livrés aux États-Unis au réseau de concessionnaires Stellantis pour soutenir la voie de l'électrification.

Atlante a clôturé l'année 2023 avec plus de 3 600 points de charge pour VE, dont plus de 1 800 sont déjà opérationnels et au service des clients, parmi lesquels environ 90 sur les autoroutes françaises et la station emblématique de CityLife – Milan », a commenté **Carlaberto Guglielminotti, CEO du Groupe NHOA**.

Chiffres clés de l'exercice 2023

Le **Chiffre d'affaires et autres revenus** au 31 décembre 2023 s'élèvent à 273 millions d'euros, en hausse de 65 % par rapport à l'exercice 2022.

L'augmentation du Chiffre d'affaires et autres revenus est principalement due aux 205 millions d'euros réalisés par NHOA Energy avec des projets à Taïwan et en Australie, incluant le projet HePing Big Battery de 311MWh et le projet Blyth de plus de 400MWh, représentant les principaux contributeurs au Chiffre d'affaires de l'exercice 2023.

Free2move eSolutions contribue pour environ 65 millions d'euros au Chiffre d'affaires consolidé et autres revenus du Groupe, dont plus de 54 millions d'euros provenant de la nouvelle société américaine Free2move eSolutions US.

Atlante a clôturé l'exercice 2023 avec un Chiffre d'affaires et autres revenus de 3,7 millions d'euros.

La **Marge brute** de 20,2 % est principalement due à la composition du chiffre d'affaires, où le modèle de contrat clé en main de NHOA Energy pèse plus lourd que les *Business Units* e-Mobility (Free2move eSolutions) et EV Fastcharging Network (Atlante), cependant, les volumes croissants de Free2move eSolutions et Atlante ont un impact positif et améliorent progressivement la marge brute totale.

Le **Carnet de commandes** de NHOA Energy s'élève à 205 millions d'euros, principalement liés aux projets de plus de 800MWh en Australie et dans la région EMEA. Bien que cela représente nominalement une baisse de 32 % par rapport au carnet de commandes de l'exercice 2022, deux facteurs importants doivent être pris en compte : i) la baisse de plus de 20 % des prix des systèmes à l'échelle du secteur, bien que bénéfique pour le marché du stockage d'énergie, est trop récente pour générer un impact positif significatif en termes de volume sur le carnet de commandes, et ainsi compenser l'impact négatif immédiat de la baisse des prix unitaires ; ii) la composition différente du portefeuille, où les contrats avec des parties liées (comme HePing Big Battery) représentaient 44 % du carnet de commandes de l'exercice 2022, tandis que le carnet de commandes de l'exercice 2023 est entièrement soutenu par des contrats avec des tiers (qui a augmenté de 22 % en douze mois), déterminant la réalisation d'une indépendance commerciale complète vis-à-vis des activités avec des parties liées.

Le **Pipeline** de NHOA Energy s'élève à plus d'un milliard d'euros, soit une augmentation de 6 % par rapport à l'année précédente, en Australie, en Asie, en Amérique du Nord, en Amérique latine et en Europe. NHOA Energy est actuellement présélectionnée pour quatre opportunités de projets.

Les **Charges du personnel** atteignent 46,4 millions d'euros, en augmentation de plus de 51 % par rapport à l'exercice 2022, principalement en raison de l'augmentation des effectifs. Au 31 décembre 2023, le Groupe NHOA peut compter sur 542 personnes contre 451 pour l'exercice 2022. Le renforcement des effectifs est principalement dû à la consolidation d'Atlante dans quatre pays et à la croissance mondiale de NHOA Energy et est en ligne avec la feuille de route et le Masterplan10x du Groupe NHOA.

Les **Investissements en capital** ont augmenté pour atteindre 100,5 millions d'euros, principalement pour le déploiement du réseau Atlante.

Les **Investissements en R&D** se sont élevés à 11,3 millions d'euros, soit environ 4 % du Chiffre d'affaires consolidé.

Les **autres Charges d'exploitation** ont augmenté d'environ 33 %, s'élevant à 23,2 millions d'euros, contre 17,4 millions d'euros pour l'exercice 2022, ce qui traduit une croissance organique de chaque *Business Unit* du Groupe.

L'**EBITDA** au niveau du Groupe, hors Atlante, est devenu positif, s'élevant à 3,8 millions d'euros. Free2move eSolutions a dépassé le seuil de rentabilité, affichant un EBITDA positif d'environ 5,1 millions d'euros, avec une forte contribution du marché américain. NHOA Energy a plus que triplé son EBITDA à 7,5 millions d'euros, se situant parfaitement au milieu de la fourchette de prévisions. Au niveau du Groupe, y compris Atlante, l'EBITDA s'élève à -14,4 millions d'euros pour l'exercice 2023, ce qui représente une amélioration significative par rapport aux -32,9 millions d'euros de l'exercice 2022.

Les **dépenses non-récurrentes et le Plan d'intéressement** représentent respectivement 4,5 millions d'euros et 3,7 millions d'euros ; les premières sont principalement dues aux dépenses liées à la subvention de la Commission européenne dans le cadre du soutien à la demande du programme *Connecting Europe Facility* (CEF), à l'ouverture de nouvelles entités juridiques dans de nouveaux pays et à des activités extraordinaires et de fusions-acquisitions, tandis que le second est principalement lié à la régularisation, conformément à la norme IFRS 2, du coût du plan d'intéressement à long terme approuvé par le Conseil d'administration en 2022.

L'**EBIT** et le **Résultat net** au 31 décembre 2023 s'élèvent respectivement à -35,4 millions d'euros et -46,1 millions d'euros, contre -50,4 millions d'euros et -52,2 millions d'euros l'année précédente.

La **Position financière nette** a considérablement augmenté pour atteindre 100,6 millions d'euros au 31 décembre 2023, contre 4,2 millions d'euros au 31 décembre 2022, principalement en raison de la réussite de l'augmentation de capital par le biais de l'émission d'obligations à l'Automne 2023. La position de trésorerie au 31 décembre 2023, représentée par les actifs liquides, s'élevait à 238,9 millions d'euros, contre 47,4 millions d'euros à la fin de l'année précédente.

Résultats pour l'exercice 2023 par Business Unit

ACTUAL					
Informations par secteur d'activité (montants en k Euros)	Energy Storage	e-Mobility	Atlante	Corporate	Total
Chiffre d'affaires	204.492	64.454	3.234	0	272.180
Autres revenus incluant les éléments non récurrents	443	226	492	6	1.166
CHIFFRE D'AFFAIRES ET AUTRES REVENUS TOTAL	204.935	64.679	3.726	6	273.346
Coût des produits vendus	(174.915)	(41.266)	(1.966)	4	(218.143)
MARGE BRUTE PROVENANT DES VENTES	30.020	23.413	1.760	10	55.203
% du Chiffre d'affaires et des autres revenus	14,6%	36,2%	47,2%	170,7%	20,2%
Frais de personnel	(17.363)	(12.028)	(11.968)	(5.046)	(46.404)
Autres frais d'exploitation	(5.177)	(6.314)	(7.991)	(3.669)	(23.151)
EBITDA	7.481	5.070	(18.199)	(8.705)	(14.352)
Amortissements et dépréciations	(4.817)	(2.889)	(2.913)	(521)	(11.141)
Dépréciations et pertes de valeur	(426)	(1.283)	0	0	(1.710)
Frais de gestion	(1.555)	(66)	(1.122)	2.743	(0)
Stock options et plans d'intéressement	(2.099)	0	(531)	(1.079)	(3.709)
EBIT hors non récurrents	(1.418)	832	(22.765)	(7.561)	(30.913)
Dépenses non récurrentes et coûts d'intégration	(279)	(573)	(3.036)	(601)	(4.489)
EBIT	(1.697)	258	(25.802)	(8.162)	(35.402)
Montant net des produits et charges financiers	(2.718)	(1.925)	(2.244)	864	(6.023)
Impôts sur le revenu	117	(4.859)	98	(4)	(4.647)
RESULTAT NET (PERTE)	(4.297)	(6.525)	(27.947)	(7.302)	(46.071)

NHOA Energy

NHOA Energy, la *business unit* du Groupe NHOA dédiée au stockage d'énergie, a triplé son EBITDA, avec 7,5 millions d'euros d'EBITDA réalisés sur 205 millions d'euros de chiffre d'affaires et autres revenus, malgré l'augmentation continue de ses effectifs (+36 % en 2023) afin d'améliorer l'origination et l'exécution au niveau mondial, conformément à ses ambitions.

Le **Chiffre d'affaires et autres revenus** ont augmenté de 33 % en glissement annuel, avec huit projets mis en service en 2023, ce qui porte la capacité en ligne à plus de 800MWh. Parmi ces projets figurent des projets d'envergure mondiale tels que le projet HePing Big Battery (311MWh) à Taïwan, le projet Yingde (107MWh) en Chine continentale et le projet Kwinana (200MWh) en Australie occidentale.

Le **Carnet de commandes** de NHOA Energy s'élève à 205 millions d'euros. Bien que cela représente nominalement une baisse de 32 % par rapport au carnet de commandes de l'exercice 2022, deux facteurs importants doivent être pris en compte : i) la baisse de plus de 20 % des prix des systèmes à l'échelle du secteur, bénéfique pour les volumes prospectifs mais trop récente pour compenser l'impact des prix unitaires sur les chiffres du carnet de commandes ; ii) la composition différente du portefeuille, où les contrats avec des parties liées (comme HePing Big Battery), représentaient 44 % du carnet de commandes de l'exercice 2022, tandis que le carnet de commandes de l'exercice 2023 est entièrement soutenu par des contrats avec des tiers tels que Neoen et EKU Energy (une augmentation de 22 % en douze mois), déterminant la réalisation d'une indépendance commerciale complète sur les activités avec des parties liées.

Le **Pipeline** de NHOA Energy reste stable à plus d'un milliard d'euros, malgré la baisse des prix du système dans l'ensemble du secteur. L'entreprise est actuellement présélectionnée pour 4 appels d'offres.

La **Marge brute** s'élève à 14,6 %, ce qui représente une augmentation relativement importante par rapport aux 9,1 % de l'exercice 2022.

NHOA Energy confirme un **EBITDA** positif, à 7,5 millions d'euros en 2023, tout en poursuivant son expansion géographique et ses investissements dans l'acquisition de talents. NHOA Energy s'est concentré sur l'expansion de son empreinte dans ses régions clés et a créé trois nouvelles filiales à Taïwan, au Royaume-Uni et en Espagne. Cette démarche vise à renforcer son engagement sur les marchés locaux, comme en témoignent les derniers contrats conclus au Royaume-Uni et en Europe.

L'**EBIT** s'élève à - 1,7 million d'euros, en amélioration par rapport aux - 3,7 millions d'euros de l'exercice 2022. Le **Résultat net** est de -4,3 millions d'euros.

Free2move eSolutions

Free2move eSolutions, la *business unit* du Groupe NHOA dédiée aux produits et services d'e-mobilité en joint-venture avec Stellantis, a connu une année 2023 très positive.

Le **Chiffre d'affaires et autres revenus** de Free2move eSolutions ont en effet atteint 64,7 millions d'euros, en hausse de +467 % par rapport à fin 2022, principalement en raison de l'électrification réussie des distributeurs Stellantis en Amérique du Nord.

En Europe, l'accélération du taux de pénétration des dispositifs de recharge résidentiels pour VE au sein du portefeuille de véhicules électriques Stellantis est passée de 3 % au S1 à 13 % au T4, tandis qu'aux États-Unis, Free2move eSolutions a fourni avec succès un soutien complet aux concessionnaires Stellantis dans le déploiement de solutions de charge rapide, totalisant environ 2 300 unités en 2023.

La **Marge brute** de la période s'élève à 36,2 %, avec un mix favorable de Free2move eSolutions US.

L'**EBITDA** a dépassé les 5 millions d'euros grâce à la forte performance, en particulier sur le marché américain. L'**EBIT** a également atteint l'équilibre, avec une valeur positive de 0,3 million d'euros, tandis que le **Résultat Net** s'élève à -6,5 millions d'euros, principalement en raison des coûts de financement et de l'impôt sur le revenu aux États-Unis.

Atlante

Atlante, la *business unit* du Groupe NHOA dédiée au réseau de recharge rapide et ultra-rapide des véhicules électriques, progresse de manière significative vers ses objectifs pour 2025. Actuellement, 3 651 points de charge (« **PoC** ») sont en ligne et en construction, soit plus de 600 points de charge de plus que les prévisions publiées, et un pipeline de 4 400 sites supplémentaires. En 2023, Atlante a été à nouveau sélectionné par l'Union européenne dans le cadre du programme CEF 2 Transport, après l'attribution de 23 millions d'euros en 2022, avec l'octroi d'une subvention de 49,9 millions d'euros pour le déploiement de plus de 1 800 points de charge rapides et ultra-rapides. Atlante bénéficiera également du soutien financier du Groupe Caisse des Dépôts, qui apportera un financement supplémentaire d'environ 20 millions d'euros.

En 2023, Atlante a inauguré sa station emblématique à CityLife, Milan, co-marquée avec BMW et MINI et en partenariat avec Mastercard, afin d'offrir dans cette station et dans de nombreuses autres des moyens de paiement simples et directs aux conducteurs de VE, et

a inauguré sa plus grande station à ce jour, le centre d'e-mobilité à To Dream, le nouveau quartier urbain innovant de Turin, avec plus de 130 points de charge rapides et ultra-rapides. Atlante s'est également vu attribuer 52 PoC à déployer à Ancône et 87 points de charge rapide à installer sur les autoroutes françaises pour Vinci Autoroutes. Ces derniers ont été installés sur quatre aires de service et ouverts juste avant la fin de l'année, à temps pour servir les clients pendant la période chargée des vacances d'hiver. En 2023 ont également été signés les partenariats avec le Groupe Duval en France pour l'installation de plus de 180 points de charge rapide et ultra-rapide dans tout le pays et avec Avanza Food en Espagne. Au Portugal, après avoir conclu l'acquisition annoncée d'une participation majoritaire dans Kilometer Low Cost S.A. (« **KLC** »), Atlante a pleinement intégré les activités existantes et a ensuite procédé à l'installation et à la mise en ligne de 188 bornes de recharge rapide, soit le plus grand nombre de bornes qui seront installées en 2023 dans le pays par n'importe quel opérateur des points de charge.

En 2023, Atlante a dévoilé le design exclusif de la station de recharge Atlante, en partenariat avec Bertone Design (New Crazy Colors), l'une des entreprises de design, de planification architecturale et de créativité globale les plus renommées au monde. L'équipe a également poursuivi le développement de son système exclusif de gestion de l'énergie, en s'appuyant sur les 15 années de savoir-faire développées par NHOA.

Le **Chiffre d'affaires et autres revenus** pour 2023 s'élèvent à 3,7 millions d'euros.

L'**EBITDA** de -18,2 millions d'euros reflète toujours la phase de démarrage de la société et ses investissements en termes de personnel, de technologie et d'outils nécessaires à la mise en place de la plateforme de développement, en cohérence avec les objectifs ambitieux d'Atlante.

L'**EBIT** s'élève à -25,8 millions d'euros et le **Résultat net** à -27,9 millions d'euros.

Mise à jour commerciale et opérationnelle T4 2023

MISE À JOUR COMMERCIALE ET OPÉRATIONNELLE T4 2023	Notes	Données en	2022		2023		Var% vs FY 2022	Var% vs 30 septembre 2023
			FY 2022	T3 2023 au 30 septembre	FY 2023	T4 3 mois		
Ventes Consolidées ^[1]		€m	165,7	194,5	273,3	78,8	+65%	+41%
Trésorerie et Dépôts		€m		286,4	238,8			
<i>dont delta Fonds de Roulement Net</i>	(1)	€m				(34,5)		
Trésorerie Collatéralisée		€m		60,5	44,7			
Endettement		€m		(149,0)	(149,1)			
Trésorerie Nette	(2)	€m		197,9	134,4			
Liquidités Consolidées et Lignes de Crédit disponibles	(3)	€m	74,7	433,0	397,1 ^[2]			-8%
<i>dont liquidités et lignes de crédit disponibles pour tirage</i>		€m		309,7	251,7			
<i>dont lignes de crédit dédiées aux garantie</i>		€m		123,2	145,4			
Subventions et Financements accordés	(4)	€m		80,9	80,9			
Obligations et garanties en cours	(5)	€m		149,0	152,2 ^[3]			

PAR BUSINESS UNIT	Notes	Données en	FY 2022	T3 2023 au 30 septembre	FY 2023	T4 3 mois	Var% vs FY 2022	Var% vs 30 septembre 2023
Ventes ^[1]		€m	153,6	151,1	204,9	53,8	+33%	+36%
Carnet de commandes	(6)	€m	301	160	205		-32%	+28%
Prises de Commandes sur 12 mois	(7)	€m	244	243	131		-46%	-46%
Capacité en Ligne^[4]		MWh	126	535	846		+572%	+58%
Projets en Construction	(8)	MWh	1.384	1.145	1.073		-22%	-6%
Pipeline	(9)	€m	1.043	1.110	1.110		+6%	stable
Projets dans lesquels NHOA est présélectionnée		#	3	7	4			



Notes	Données en	FY 2022	T3 2023 au 30 septembre	FY 2023	T4 3 mois	Var% vs FY 2022	Var% vs 30 septembre 2023
Ventes ^[1]	€m	11,4	40,9	64,7	23,8	+467%	+58%
Capacité de Production	# PoC	2.750/semaine	2.750/semaine	2.750/semaine			



Notes	Données en	FY 2022	T3 2023 au 30 septembre	FY 2023	T4 3 mois	Var% vs FY 2022	Var% vs 30 septembre 2023
Ventes ^[1]	(10) €m	0,6	2,5	3,7	1,3	+474%	+51%
Taux d'Utilisation ^[5]	(11) %	N/A	2,3%	2,2%	1,9%		
Taux d'Occupation	(12) %	N/A	20,3%	21,5%	25,2%		
Sites Opérationnels et en Construction ^[6]	(13) #	554	1.132	1.147	15	+107%	+1%
PoC Opérationnels et en Construction ^[6]	(14)(15) #	2.088	3.506	3.651	145	+75%	+4%
- Italie	%	N/A	45%	42%			
- France	%	N/A	23%	22%			
- Espagne	%	N/A	11%	10%			
- Portugal	%	N/A	22%	26%			
dont PoC opérationnels ^[6]	#	N/A	1.475	1.830			+24%
dont PoC déjà installés et en attente de raccordement au réseau ^[6]	#	N/A	217	264			+22%
dont PoC Sécurisés et Construction ^[6]	#	N/A	1.814	1.557			-14%
Sites en Cours d'Evaluation	(16) #	2.165	2.641	2.891		+34%	+9%
Sites en Développement	(17) #	569	1.409	1.517		+167%	+8%

[1] Les Ventes font référence au chiffre d'affaires et autres revenus. Les Ventes FY 2023 font référence au Chiffre d'affaires et autres revenus audités au 31 décembre 2023.

[2] 151 millions d'euros sont représentés par des lignes de crédit qui bénéficient du soutien de l'actionnaire principal, Taiwan Cement Corporation.

[3] 94.1 millions d'euros sont représentés par des lignes de crédit qui bénéficient du soutien de l'actionnaire principal, Taiwan Cement Corporation.

[4] À partir du T2 2023, l'indicateur de la capacité en ligne est exprimé en MWh et non en MW.

[5] Le taux d'utilisation T4 2023 au 31 décembre est calculé en pondérant les périodes passées et les taux d'utilisation trimestriels.

[6] Cet indicateur de performance comprend les PoC CA provenant principalement du réseau acquis de KLC et Resslerar.

Notes sur la Mise à jour commerciale et opérationnelle T4 2023

(1) Delta Fonds de roulement net est un indicateur qui a été ajouté au T4 2023 et est calculé à chaque trimestre comme (A) le delta des passifs commerciaux à court terme sur la période de trois mois *moins* (B) le delta des actifs commerciaux à court terme sur la période de trois mois.

(2) Trésorerie nette est un indicateur qui a été introduit au T3 2023 et représente la somme (i) des soldes des comptes bancaires et des investissements de trésorerie facilement disponibles du Groupe NHOA (Trésorerie et Dépôts), (ii) du montant des liquidités déposées auprès des banques à titre de collatéral (et donc exclues du (i)) pour les garanties émises dans le cadre des projets du Groupe NHOA (Trésorerie collatéralisée) après déduction (iii) des montants tirés sur les facilités de crédit et des autres dettes financières, majorée des intérêts courus.

(3) Liquidité consolidée et de lignes de crédit disponibles est un indicateur qui a été modifié au T3 2023 et représente les soldes des comptes bancaires et les investissements de trésorerie facilement disponibles du Groupe NHOA (Trésorerie et Dépôts) plus les montants disponibles à la date de référence concernée dans le cadre des lignes de crédit approuvées et des garanties bancaires qui peuvent être émises.

(4) Subventions et financements accordés est un indicateur qui a été introduit au T3 2023 et représente le montant total des subventions et financements approuvés et disponibles à des dates futures convenues.

(5) Obligations et garanties en cours est un indicateur qui a été introduit au T3 2023 et représente le montant des garanties bancaires (c'est-à-dire les garanties de paiement anticipé, les garanties de bonne exécution, les garanties de bonne fin et autres garanties) émises à titre de garantie financière pour l'accomplissement des obligations de NHOA conformément aux termes du projet convenu et des contrats commerciaux.

(6) Carnet de commandes représente le chiffre d'affaires estimé et autres revenus attribuables aux (i) bons de commandes reçus, aux contrats signés et aux projets sécurisés (qui représente 100 % du Carnet de commandes à présent), et (ii) contrats de Développement de Projets sécurisés par un CAE (contrat d'achat d'électricité) dont la valeur convenue est un prix au kWh d'électricité et une quantité de MW à installer (0 % du Carnet de commandes à présent). Lorsque l'exécution d'un contrat ou d'un projet a commencé, le montant enregistré en Carnet de commandes est calculé comme (A) le prix de transaction des bons de commande, des contrats ou des projets concernés sous (i) et (ii) ci-dessus, *moins* (B) le montant des revenus enregistrés, à la date de référence, conformément à la

norme IFRS 15 (représentant le montant du prix de transaction affecté aux obligations de performance exécutées à la date de référence).

(7) Prises de commandes sur 12 mois représente la valeur cumulée des bons de commandes, des contrats signés et des projets attribués au cours des 12 mois précédant la date de clôture concernée.

(8) Projets en construction est un indicateur représentant l'équivalent en capacité du Carnet de commandes, en termes de contrats d'approvisionnement clés en main ou d'EPC signés et excluant donc les contrats de développement de projets associés à un contrat d'achat d'électricité (CAE), (voir Note (6)).

(9) Pipeline désigne l'estimation, à date, du montant des projets potentiels, appels d'offres et soumissions auxquels NHOA Energy a décidé de participer ou de répondre.

(10) Ventes incluent les données provenant de l'acquisition récente de l'unité commerciale e-mobilité de Ressler S.r.l (« **Ressler** ») et l'acquisition récente d'une participation majoritaire dans Kilometer Low Cost S.A. (« **KLC** »).

(11) Taux d'utilisation est un indicateur publié pour la première fois au T2 2023, qui ne s'applique qu'à l'Italie, la France et l'Espagne. Il est d'abord calculé au niveau de la station comme le rapport entre (a) les kWh vendus et (b) la puissance maximale disponible (c'est-à-dire la connexion au réseau disponible) multipliée par 18 heures (soit le temps de charge maximum quotidien) par le nombre de jours au cours de la période concernée. Les ratios sont ensuite agrégés, pondérés par la puissance disponible des stations. Il convient de noter que les données relatives à l'utilisation des stations ne sont incluses dans le calcul qu'après une période de mise en place progressive de six mois et pour les sites disposant d'au moins une borne de recharge rapide à courant continu.

(12) L'indicateur Taux d'occupation ne s'applique qu'au Portugal où, en raison des différentes réglementations du marché local, Atlante, en tant qu'opérateur de points de charge (CPO), est rémunéré pour l'utilisation de son infrastructure « à la minute ». Le taux d'occupation est donc calculé sur une base de 24 heures, au niveau du chargeur, en considérant 1 PoC par EVSE comme le rapport entre (a) les minutes de sessions de charge vendues et (b) le nombre total de minutes dans la période concernée. Les taux sont ensuite agrégés, pondérés par la puissance disponible des stations. Il convient de noter que les données d'occupation des stations ne sont incluses dans le calcul qu'après une période d'intégration de six mois.

(13) Sites opérationnels et en construction, comprend, à la date de référence, le nombre de sites déjà opérationnels, déjà installés mais en attente de raccordement au réseau, sécurisés et en construction. Veuillez noter que cet indicateur de performance comprend des points de charge en courant alternatif, provenant principalement des réseaux acquis de KLC et Ressler.

(14) PoC opérationnels et en construction, comprend les points de charge déjà opérationnels à la date de référence, déjà installés mais en attente de raccordement au réseau, sécurisés et en cours de construction. Veuillez noter que cet indicateur de performance comprend des points de charge en courant alternatif, provenant principalement des réseaux acquis de KLC et Ressler.

(15) Pour l'indicateur de performance « PoC opérationnels et en construction » la répartition géographique et par phase de construction est fournie, y compris PoC en courant alternatif, provenant principalement des réseaux acquis de KLC et Ressler.

(16) Sites en cours d'évaluation comprend le nombre total de sites, à la date de référence, qui sont activement recherchés après une activité de prospection et après un premier examen interne de faisabilité de haut niveau. À ce stade, la documentation contractuelle complète reste à finaliser et à signer, tous les permis requis n'ont pas encore été attribués et la construction n'a pas commencé.

(17) Sites en développement, comprend les sites pour lesquels une activité de faisabilité plus détaillée commence, y compris des discussions détaillées avec les propriétaires de sites et un échange de documentation. Pour les sites inclus dans l'indicateur de performance « en cours de développement », il y a un degré raisonnable de confiance qu'ils pourront être convertis en stations de charge dans les six prochains mois (sous réserve de l'interconnexion et des délais de livraison des dispositifs).

* * *

Les résultats de l'exercice 2023 et la Mise à jour Commerciale et Opérationnelle T4 feront l'objet d'une conférence téléphonique avec les investisseurs prévue le 23 février à 9h00 CET. Les détails de connexion et la présentation seront disponibles sur le site internet de la Société nhoagroup.com

* * *

Groupe NHOA

NHOA S.A. (précédemment Engie EPS), acteur mondial dans le stockage d'énergie, la mobilité électrique les réseaux de recharge rapide et ultra-rapide pour véhicules électriques, développe des technologies qui permettent la transition vers une énergie propre et une mobilité durable, afin de façonner l'avenir d'une nouvelle génération qui vivra en harmonie avec notre planète.

Cotée à Paris sur Euronext (NHOA.PA), le Groupe NHOA est représentée dans les indices financiers CAC® Mid & Small et CAC® All-Tradable.

Le Groupe NHOA, avec ses bureaux en France, en Espagne, au Royaume - Uni, aux Etats-Unis, Taiwan et en Australie, maintient entièrement en Italie les fonctions recherche, développement et production de ses technologies.

Pour plus d'informations, rendez-vous sur www.nhoagroup.com



[Suivez-nous sur LinkedIn](#)



[Suivez-nous sur Instagram](#)

CONTACTS

Service de presse Groupe NHOA : Claudia Caracausi et Davide Bruzzese, Image Building, +39 02 89011300, nhoa@imagebuilding.it

Communication financière et relations institutionnelles : Chiara Cerri, +39 337 1484534, ir@nhoagroup.com

Déclarations prospectives

Ce communiqué peut contenir des déclarations prospectives. Ces déclarations ne constituent pas un engagement quant à la performance future de NHOA. Bien que NHOA considère que de telles déclarations sont fondées sur des attentes et hypothèses raisonnables à la date de publication du présent communiqué, elles sont par nature sujettes à des risques et des incertitudes qui pourraient entraîner une différence entre les performances réelles et celles décrites ou suggérées dans ces déclarations. Ces risques et incertitudes incluent, sans limitation, ceux décrits ou identifiés dans les documents publics déposés par NHOA auprès de l'Autorité des marchés financiers (AMF), y compris ceux énumérés dans la section « Facteurs de risque » du Document d'Enregistrement Universel 2022 de NHOA. Les investisseurs et les actionnaires de NHOA doivent noter que si tout ou partie de ces risques se matérialisent, ils pourraient avoir un impact défavorable significatif sur NHOA. Ces déclarations prospectives peuvent être identifiées par l'emploi d'une terminologie prospective, comprenant des verbes ou des termes tels que « anticipe », « croit », « estime », « prévoit », « a pour but », « peut », « projette », « développement », « en cours de discussion » ou « client potentiel », « devrait » ou « va », « projets », « carnet de commande », « pipeline » ou, pour chacun de ces termes, leurs contraires ou autres variantes ou terminologies équivalentes, ou par des discussions de stratégie, de plans, d'objectifs, de buts, d'événements ou d'intentions futures. Ces déclarations prospectives incluent tous les points qui ne sont pas des faits historiques et qui sont à des différents degrés, incertains, comme les déclarations sur les impacts de la guerre en Ukraine et de la situation économique actuelle sur les opérations commerciales, les résultats financiers et la situation financière de NHOA et sur l'économie mondiale. Elles apparaissent tout au long de ce communiqué et comprennent, mais sans s'y limiter, des déclarations concernant les intentions, croyances ou prévisions actuelles de NHOA, concernant, entre autres, les résultats de NHOA en matière de développement commercial, de transactions, de situation financière, de perspectives, de stratégies financières, de prévisions pour la conception et le développement du produit, des applications et autorisations réglementaires, de modalités de remboursement, de coûts de vente et de pénétration du marché. Les facteurs importants susceptibles d'affecter les performances et de faire varier sensiblement les résultats des attentes de la direction ou d'affecter la capacité de NHOA à atteindre ses objectifs stratégiques, incluent les incertitudes liées à l'impact de la guerre en Ukraine et la situation économique actuelle sur les activités, les opérations et les salariés de NHOA. De surcroît, même si les résultats des transactions, la situation financière et la croissance de NHOA, le développement des marchés et de l'industrie dans lesquels NHOA exerce son activité, coïncident avec les déclarations de ce communiqué, ces résultats ou ces développements ne peuvent pas être représentatifs des résultats ou des développements des prochaines périodes. Ces déclarations prospectives ne sont valables qu'à la date de publication de ce communiqué. NHOA n'a pas l'obligation et ne s'engage pas mettre à jour ou à réviser les déclarations prospectives.

1.1 Compte de résultat consolidé

COMPTE DE RÉSULTAT CONSOLIDÉ (montants en K Euro)	31/12/2023	31/12/2022
Chiffre d'affaires	272.180	164.220
Autres produits y compris éléments non récurrent	1.166	1.466
PRODUITS DES ACTIVITÉS ORDINAIRES y compris événement non récurrent	273.346	165.686
Coûts des biens et services vendus	(218.143)	(150.627)
MARGE BRUTE y compris événement non récurrent	55.203	15.059
% sur Chiffre d'affaires et autres produits	20,2%	9,1%
Frais de personnel	(46.404)	(30.617)
Autres charges d'exploitation	(23.151)	(17.383)
EBITDA - hors stock-options et plan d'intéressement ⁽¹⁾	(14.352)	(32.941)
Amortissements	(11.141)	(7.022)
Pertes de valeur et autres provisions	(1.710)	(5.977)
Charges non-récurrents et Coûts d'Intégration	(4.489)	(2.829)
Plan d'intéressement	(3.709)	(1.596)
RÉSULTAT OPÉRATIONNEL	(35.401)	(50.364)
Produits et charges financiers nets	(6.023)	(3.851)
Impôts sur les sociétés	(4.647)	1.971
RÉSULTAT NET	(46.071)	(52.244)
Attribuable aux :		
Actionnaires de la société-mère	(42.463)	(38.577)
Participations ne donnant pas le contrôle	(3.607)	(13.668)
RÉSULTAT NET PAR ACTION	(0,39)	(1,51)
Nombre moyen pondéré d'actions ordinaires en circulation	108.755	25.534
Résultat net dilué par action	(0,39)	(1,51)

⁽¹⁾ L'EBITDA hors charges d'options d'achat d'actions et de plans d'intéressement y compris éléments non récurrent n'est pas défini par les IFRS. Il est défini dans la note 5.5 des états Financiers Consolidés.

1.2 Etat consolidé des autres éléments du résultat global

AUTRES ÉLÉMENTS DU RÉSULTAT GLOBAL (montants en K Euro)	31/12/2023	31/12/2022
BÉNÉFICE (DÉFICIT) NET	(42.463)	(38.577)
Écarts de change sur activités d'exploitation à l'étranger	(1.468)	511
Autres éléments du résultat global ne devant pas être reclassés en résultat dans les périodes ultérieures (nets d'impôts)	12	(40)
Gains et (pertes) actuariels sur les avantages du personnel	(130)	439
Autres éléments du bénéfice (déficit) global de l'exercice, net d'impôt	(1.586)	910
Total éléments du résultat global, net d'impôt	(44.049)	(37.667)
Attribuable aux actionnaires de la société mère	(44.049)	(37.667)

1.3 Bilan consolidé

ACTIF (montants en K Euro)	31/12/2023	31/12/2022
Immobilisations corporelles	121.912	52.068
Immobilisations incorporelles	34.708	15.418
Autres actifs financiers non courants	16.753	13.144
Autres actifs non courants	47	60
TOTAL DE L'ACTIF NON COURANT	173.420	80.690
Créances commerciales et autres débiteurs	51.393	28.487
Actifs du contrat	6.512	16.770
Stocks	18.642	18.099
Autres actifs courants	47.599	29.753
Actifs financiers courants	29.603	18.495
Trésorerie et équivalents de trésorerie	238.901	47.386
TOTAL DE L'ACTIF COURANT	392.650	158.990
TOTAL ACTIF	566.070	239.681
PASSIF (montants en K Euro)	31/12/2023	31/12/2022
Capital émis	55.039	5.107
Primes d'émission	376.994	180.589
Autres réserves	7.590	5.073
Report à nouveau	(133.876)	(93.843)
Bénéfice / (Déficit) de l'exercice	(42.463)	(38.577)
Total des capitaux propres du groupe	263.284	58.349
Capitaux propres attribuables aux participations ne donnant pas le contrôle	2.142	5.749
Total des capitaux propres	265.426	64.098
Avantages du personnel	2.218	2.636
Passifs financiers non courants	6.123	3.922
Autres éléments du passif non courant	29.057	15.867
Impôts différés passifs non courants	921	16
TOTAL DU PASSIF NON COURANT	38.319	22.441
Dette fournisseurs	54.562	61.920
Autres éléments du passif courant	59.678	33.126
Passifs financiers courants	148.085	58.096
TOTAL DU PASSIF COURANT	262.326	153.141
TOTAL PASSIF	566.070	239.681

1.4 Tableau consolidé de variation des capitaux propres

ÉTAT CONSOLIDÉ DES VARIATIONS DES CAPITAUX PROPRES (montants en K Euro)	CAPITAL SOCIAL	PRIME D'EMISSION	RESERVE STOCK- OPTIONS ET BSA	AUTRES RESERVES	BÉNÉFICE NON DISTRIBUÉ (PERTES)	BÉNÉFICE(DÉFI CIT) DE L'EXERCICE	TOTAL DES CAPITAUX PROPRES DU GROUPE	PARTICIPATION MINORITAIRE	TOTAL DES CAPITAUX PROPRES
Capitaux propres au 31 décembre 2021	5.107	180.589	4.969	(961)	(67.066)	(27.213)	95.425	19.291	114.716
Affectation du résultat de l'exercice précédent	-	-	-	35	(27.248)	27.213	-	(19.291)	(19.291)
Variation périmètre de consolidation	-	-	-	(576)	-	-	(576)	-	(576)
Autres Variations	-	-	-	1.166	-	-	1.166	-	1.166
Participations ne donnant pas le contrôle	-	-	-	-	-	-	-	19.417	19.417
Perte de l'exercice	-	-	-	-	-	(38.577)	(38.577)	(13.668)	(52.244)
Résultat global total	-	-	-	439	471	-	910	-	910
Capitaux propres au 31 décembre 2022	5.107	180.589	4.969	104	(93.843)	(38.577)	58.349	5.749	64.098
Affectation du résultat de l'exercice précédent	-	-	-	-	(38.577)	38.577	-	(5.749)	(5.749)
Augmentation du capital des actionnaires	49.933	196.405	-	-	-	-	246.337	-	246.337
Autres Variations	-	-	-	2.646	-	-	2.646	-	2.646
Participations ne donnant pas le contrôle	-	-	-	-	-	-	-	5.749	5.749
Perte de l'exercice	-	-	-	-	-	(42.463)	(42.463)	(3.607)	(46.071)
Résultat global total	-	-	-	(130)	(1.456)	-	(1.586)	-	(1.586)
Capitaux propres au 31 décembre 2023	55.039	376.994	4.969	2.621	(133.876)	(42.463)	263.284	2.142	265.426

1.5 Tableau consolidé des flux de trésorerie

Flux de trésorerie (montants en K Euro)	31/12/2023	31/12/2022
Bénéfice / (Déficit) net	(46.071)	(52.244)
Impôts sur les sociétés	-	(1.971)
Amortissements	11.141	7.022
Pertes de valeur des actifs	1.444	5.977
Impact du plan d'intéressement	3.709	1.596
Avantage du personnel	(417)	428
Variation hors trésorerie des capitaux propres	(154)	1.065
Variation des financements sans impact sur la trésorerie	15	151
Variation du besoin en fonds de roulement		
Diminution (augmentation) des actifs d'impôts	(344)	100
(Augmentation) / Diminution des créances clients et des acomptes versés	(32.077)	(35.889)
(Augmentation) / Diminution des stocks	(543)	(14.616)
Augmentation / (Diminution) des dettes fournisseurs et autres dettes	20.099	47.580
Augmentation / (Diminution) du passif non-courant	15.717	461
Flux de trésorerie nets des activités d'exploitation	(27.481)	(40.341)
Investissements		
(Augmentation) / Diminution des immobilisations incorporelles	(14.446)	(8.097)
(Augmentation) / Diminution des immobilisations corporelles	(70.564)	(34.437)
Variation périmètre de consolidation	(15.528)	-
Flux de trésorerie nets des activités d'investissement	(100.538)	(42.535)
Financements		
Augmentation / (Diminution) des prêts financiers	87.041	729
Apport de capitaux par les actionnaires	246.337	-
Apport des participations ne donnant pas le contrôle	4.700	7.600
Diminution (augmentation) des actifs financiers courants	(15.163)	(5.908)
Diminution (augmentation) des actifs financiers non courants	(3.609)	(940)
Ecart de conversion	(1.468)	511
Dettes locatives	1.696	5.459
Flux de trésorerie nets des activités de financement	319.534	7.452
Trésorerie et éq. Trésorerie nette à l'ouverture de l'exercice	47.386	122.811
Flux de trésorerie nets	191.515	(75.424)
Trésorerie et éq. Trésorerie nette à la clôture de l'exercice	238.901	47.386